ASOCIACIONES CLAVE



Proveedores

Inversionistas

ACTIVIDADES CLAVE



Ecoturismo

- Glamping
- Caminata
- Marketing

RECURSOS CLAVE P



- Calidad y atención en el servicio
- Conexión eléctrica
- Zona de wifi
- Transporte

PROPUESTA DE VALOR



- Planes ecoturísticos
- Hospedaje con glamour y vista a la cascada con paisajes naturales
- Experiencia y aprendizaje con personas del sector: culturales y gastronómicas

RELACIONES CON CLIENTES



Acercamiento con trabajadores y personas de la región interés en su cultura, gastronomía, etc.

SEGMENTOS DE MERCADO



- Aventureros
- Buscan nuevos retos
- Personas que disfrutan conectar con la naturaleza
- Hospedaje con glamour y una buena vista

CANALES ...



- Voz a voz
- Vallas publicitarias
- Redes sociales y web

ESTRUCTURA DE COSTES



- Costos fijos de cada glamping y del restaurante
- Salarios de empleados
- Costes con los proveedores tercerizados
- **Impuestos**
- Insumos, infraestructura, mantenimiento
- Costes de marketing

FUENTES DE INGRESOS



- Venta de paquetes y servicios
- Comisiones con proveedores
- Planes de alojamiento
- Pasadías

- Comisiones de servicios
- Comisiones en el restaurante